



Общая информация об условиях работы в качестве Полноразмерного дилера VOLVO

Инвестиции и затраты

Размер дилерского центра выбирается исходя из соображений целесообразности (на основании анализа потенциала рынка сбыта и обслуживания автомобилей). В случае подписания Соглашения о намерениях, кандидат за свой счет согласовывает проект будущего дилерского центра с авторизованным ООО «Вольво Карс» архитектурным бюро и утверждает проект в ООО «Вольво Карс».

Кандидату необходимо рассчитывать на следующий размер инвестиций в оборудование дилерского центра в соответствии со Стандартами для дилеров VOLVO (указаны ориентировочные цифры для нового дилерского центра минимального размера):

- Мебель и оборудование для демонстрационного зала – от 5 000 000 рублей;
- Светотехническое оборудование демонстрационного зала – от 1 000 000 рублей;
- Напольные покрытия демонстрационного зала – от 1 000 000 рублей;
- Знаки наружной корпоративной идентификации дилерского центра (вывески, пилоны, флаги, указатели) – от 2 000 000 рублей;
- Оборудование сервисного центра – от 6 000 000 рублей;
- Внедрение и сертификация по стандарту «Персональный сервис VOLVO» – от 1 500 000 рублей.

Дилеру потребуются постоянные инвестиции в маркетинг и рекламу (включая увеличенные инвестиции на этапе открытия дилерского центра).

Дилеру потребуются оборотные средства для ведения деятельности.

Персонал

Развитие компетенции персонала и привлечение квалифицированных сотрудников – одна из ключевых составляющих успешной реализации проекта открытия дилерского центра и важнейшая предпосылка его дальнейшей успешной работы.

Дилеру предлагается укомплектовать штат в соответствии с рекомендованной ООО «Вольво Карс» штатной структурой с предлагаемыми должностными обязанностями и в дальнейшем придерживаться графика найма на работу ключевых сотрудников и обеспечивать возможность их обучения в учебном центре ООО «Вольво Карс» в соответствии с предлагаемой программой обучения.



Открытие дилерского центра VOLVO

Открытие дилерского центра VOLVO производится в сроки, указанные в Соглашении о намерениях. К моменту открытия дилерского центра должны выполняться следующие условия:

- 100% готовность дилерского центра, включая территорию дилерского центра, в полном соответствии с согласованным проектом;
- Наличие парка демонстрационных автомобилей, предназначенных для пробных поездок. Количество и комплектация автомобилей должны отвечать условиям соответствующей политики ООО «Вольво Карс»;
- Наличие оборудования в соответствии со Стандартами для дилеров VOLVO;
- Укомплектованный штат сотрудников, прошедших необходимое обучение.

Срок дилерского договора

Дилерский договор заключается на 5 (пять) лет.

Иные условия сотрудничества

Дилер должен обеспечить результаты продаж автомобилей и запасных частей в соответствии с бизнес-планом, представленном им на этапе отбора кандидатов в дилеры.

Дилер должен соответствовать Стандартам для дилеров VOLVO.

Доставка автомобилей и запасных частей осуществляется авторизованными перевозчиками ООО «Вольво Карс» за счёт ООО «Вольво Карс».

Дилер обязан предоставить заключенный договор субподряда со станцией кузовного ремонта в том случае, если собственные производственные мощности дилера не предусматривают проведение кузовного и покрасочного ремонта.

Детальную информацию кандидат получает от сотрудников отдела развития дилерской сети в случае одобрения заявки для дальнейшего участия в тендере.